

BID Manager (Angebotskalkulation) (m/w/d)

Überblick

Bist du bereit, mit deinen Zahlen den Ton anzugeben und aus potenziellen Projekten echte Erfolgsgeschichten zu schmieden? Bei einem führenden **Technologiekonzern** suchen wir einen **strategischen Vordenker im Bid Management**, der mit Fokus auf Angebotskalkulation unsere globalen Teams in der Wachstumsregion EU/LATAM/NAM zum Sieg führt. Hier ist deine Chance, die „Win-Rate“ zu revolutionieren und gleichzeitig die Profitabilität in einem hochsensiblen Technologiemarkt zu sichern. Wenn du mit "Hands-on"-Mentalität und scharfem Verstand komplexe Cash Center- und Druckereilösungen in zukunftsweisende Deals verwandelst, dann ist das deine Herausforderung! Dein Wirkungsfeld ist München, aber mit 50% Remote-Option bleibst du flexibel.

Aufgabenfeld

- **Der Strategie-Architekt:** Tauche tief in Ausschreibungsunterlagen ein und entwickle mit unserem internationalen Bid Team die Winning Strategy
- **Der Zahlen-Magier:** Du jonglierst mit komplexen Projektkalkulationen für unsere High-Tech-Lösungen (Cash Center & Druckereilösungen) und findest die Sweet Spots.
- **Der Risiko-Detektiv:** Spüre Stolpersteine und Schätze auf. Deine Risiko- und Chancenanalysen sind der Schlüssel, um Kostenstrukturen zu optimieren und unsere Angebote unschlagbar zu machen.
- **Der Kommunikations-Katalysator:** Du bist die zentrale Achse, die Sales, Technical Sales, Legal, Compliance und Finance miteinander verbindet – ein echter Brückenbauer für klare Entscheidungen.
- **Der Commercial Champion:** Coache den Vertrieb in kommerziellen Verhandlungen und Sorge dafür, dass jeder Deal wasserdicht und auditsicher ist.
- **Der Erfolgs-Dirigent:** Nach dem Ja des Kunden orchestrierst du die reibungslose Übergabe des Projekts an die operativen Teams.

Anforderungsprofil

- **Fundament & Erfahrung:** Abgeschlossenes Studium (BWL, Wirtschaftsingenieurwesen, MINT mit kaufm. Ausrichtung) und mehrjährige Erfahrung im Bid Management.
- **Kalkulations-Genie:** Maestro der Kosten- und Preiskalkulation für komplexe Projekte im Anlagenbau/Systemgeschäft und Experte in der Darstellung kaufmännischer Kennzahlen.
- **Dein Tech-Stack:** **SAP FI/CO & SAP PS** sind dein Metier. / **Excel** beherrschst du meisterhaft (Finanzmodellierung, SVERWEIS, VBA). / **CRM** (z.B. Salesforce), CPQ-Tools und e-Procurement-Portale sind dir vertraut.
- **Deine Sprachen:** Verhandlungssicheres **Deutsch und Englisch** (C1/C2). Weitere Sprachen sind ein Plus.
- **Deine Persönlichkeit – Unser Match:** Analytisch, visionär, eigeninitiativ. Pragmatisch, strukturiert und lösungsorientiert. Kommunikationsstark und ein Lateral Leader mit "Rückgrat", der Teams zu Höchstleistungen motiviert.

Sonstiges

- **Mega-Impact:** Eine Rolle mit hoher Sichtbarkeit, direkten Draht zum Management und die Möglichkeit, Prozesse und Ergebnisse maßgeblich zu beeinflussen.
- **Perspektiven ohne Ende:** Vielfältige Entwicklungspfade, kontinuierliche Weiterbildung und echten Aufstiegschancen in einem führenden Technologiekonzern.
- **Work-Life-Flow:** Flexible Arbeitszeiten und bis zu **50% Home-Office** geben dir den Freiraum, den du brauchst (mindestens 2-3 Tage in München).
- **Teamegeist & Kultur:** Tauche ein in ein inspirierendes, kollegiales und internationales Team, das Wert auf gemeinsame Erfolge und Unternehmenskultur legt.
- **Sicherheit & Innovation:** Ein sicherer Hafen in einem dynamischen, zukunftssträchtigen Umfeld, wo Hightech auf Hightouch trifft.

Location: München

Start: ab sofort

Olivier Dechesne

o.dechesne@hofer-experts.de

+4921186292012



Hofer Experts GmbH

Grafenberger Allee 32 – 40237 Düsseldorf

www.hofer-experts.de